Mentoring 4 You

DSPI

DESPERTE SEU PODER DE INFLUÊNCIA

Vivencial "A Estrutura da Magia"

O Treinamento

O **Vivencial DSPI," Desperte seu Poder de Influência" – A Estrutura da Magia** é um treinamento exclusivo e patenteado pelo Portal Mentoring4you, criado pela Master Coach Gisele Gengo Begido, co-fundadora do portal. A iniciativa tem como proposta ser fonte de inspiração para toda uma geração que busca prosperidade por meio do conhecimento.

A metodologia, **Desperte seu Poder de Influência**, tem o desafio de envolver você em uma estrutura voltada para o desenvolvimento de todas as habilidades necessárias para se tornar um expert em comunicação e relacionamentos interpessoais.

O desenvolvimento de influência, abrange a potencialização de 7 pilares que habitam a inteligência social:

1. Autoconhecimento

2. Empatia, por meio da percepção do outro

3. Entendimento de pontos fortes

4. Propósito bem definido

5. Comunicação clara

6. Entendimento dos padrões mentais para tomadas de decisão

7. Rompimento de Objeções

Autoconhecimento e Empatia

Por que mesmo as mentes mais brilhantes em desenvolvimento cognitivo muitas vezes se perdem em processos de negociação frente a comportamentos inadequados?

O **Vivencial DSPI – A Estrutura da Magia** se apresenta como a solução mais completa do mercado no que tange ao desenvolvimento de autoconhecimento. Isso se dá pelo trabalho da estrutura de influência associada ao Perfil de comportamento **DISC**, fato que garante sucesso em todas as negociações, uma vez que existe a consciência sobre qual a melhor abordagem na hora de negociar com pessoas iguais ou diferentes de você.

Quantas vezes perdemos o jogo por falta de clareza sobre o que o outro lado realmente deseja? Lembre que a resposta nem sempre bate com o que é importante para nós.

Ao mergulhar de cabeça no vivencial **Desperte seu Poder de Influência**, você vai compreender rapidademente os reais motivos que levam as pessoas a tomar decisões. Isso acontece pois trabalhamos com um assessment estruturado de identificação de motivadores, que permite entender os reais motivos que nos levam a fazer escolhas. Desta forma você pode oferecer exatamente o que cada um precisa para ser feliz.

Autoconhecimento e Personalidade de Influência

Por que a maioria das pessoas perde grandes oportunidades na vida, por não conseguir vender ou se apresentar em público?

O treinamento a **Estrutura da Magia** é o meio mais assertivo de desenvolver a personalidade de um grande influenciador, por ser estruturado sobre o conhecimentos das forças de assinatura, possibilita uma clara identificação de propósito pessoal integrada aos processos de influência e vendas. Isso significa que, ao reconhecer esta integração, um elo de credibilidade e segurança é construído, afastando de vez o medo de se apresentar em público.

Autoconhecimento e Comunicação

A comunicação é a competência determinante para o sucesso, e a ineficiência da mesma é a razão do aumento do desengajamento que ocasiona uma perda de R$ 3.400,00 por funcionário por ano nas empresas, de acordo com o Intututo Gallup. Quer saber como resolver isso?

DSPI é o vivencial de comunicação mais inovador da atualidade, porque vai ensinar a você uma estrutura neuroliguística de influência e persuasão em 5 etapas, isto garante o poder de se apresentar de forma a engajar, encantar e estimular as pessoas ao desejo por tudo aquilo que você oferece, seja esta oferta um produto ou uma direção.

Padrões mentais para romper objeções

O medo da rejeição faz com que a maioria das pessoas fique paralizada frente a negativas ou frustrações. Você gostaria de entender como se fortalecer e vencer todas as objeções?

No vivencial A Estrutura da Magia você se tornará um especialista em lidar com objeções, pois vai entender os padrões mentais que levam as pessoas a tomar decisões. Esta iniciativa garante que você consiga substituir os "nãos" por "sims" conquistando sucesso e melhores resultados em todas as suas buscas.

Conteúdo do Vivencial

1. Construção da Postura do Influenciador
2. O Perfil Comportamental Influenciador – DISC
3. Perfil de Motivadores do Influenciador
4. Forças de Influência
5. Necessidades Humanas que Proporcionam Influência
6. Modelo de Negócio Pessoal
7. Mapa de Empatia
8. Propósito de Influência e sua Declaração
9. Processo de Influencia em 5 etapas
10. Lidando com Objeções.

Benefícios

- Construção de autoconhecimento e segurança pessoal
- Desenvolvimento de empatia, por meio da percepção do outro
- Segurança para abordagem assertiva com todos os tipos de pessoas
- Identificação de fortalezas e talentos
- Desenvolvimento de antecipação de acontecimentos
- Criação de estruturas de crescimento sustentável
- Desenvolvimento de foco e planejamento estratégico
- Construção de processos de comunicação eficazes e persuasivos
- Conquista da capacidade de mapear as necessidades de pessoas, lideranças e empresa
- Desenvolvimento da capacidade de criar apresentações encantadoras
- Capacidade de mudar estados emocionais para criar clima de negociação favorável
- Habilidade em vencer objeções e conquistar um grande número de clientes

Competências desenvolvidas no Vivencial

- Orientação para objetivos
- Habilidades interpessoais
- Empatia
- Inteligência social
- Liderança
- Gerenciamento
- Eficácia pessoal
- Persuasão
- Poder de influência
- Tomada de decisão
- Autogerenciamento
- Resolução analítica de problemas
- Negociação
- Pensamento voltado para o futuro
- Aprendizagem contínua
- Administração de conflitos
- Administração de tempo e prioridades
- Trabalho em equipe
- Diplomacia
- Planejamento e organização
- Criatividade
- Flexibilidade, mental, emocional e comportamental

Contato São Paulo:

11 3637-3605 / 36373606

11 96363-0251
11 991111-9096
11 96359-5131

Redes Socias:

mentoring4you
mentoring4you
@mentoring4you_
@mentoring4you_
mentoring4you

Mentoring 4 You

Conectando Sonhos com
Mobilidade e Profissionalismo.

Av. Mofarrej, 348, cj 111
Vila Leopoldina, São Paulo - SP
CEP 05311000
mentoring4you.com.br
contato@mentoring4you.com.br